

Fahrplan



3 entscheidende Schritte in Deine
erfolgreiche Selbständigkeit



Du willst Dich selbständig machen.?

Der Gedanke kreist schon seit einiger Zeit in Deinem Kopf rum?
Du weißt nicht, was du brauchst? Was dazu gehört? Was für Vorbereitungen nötig
sind? Was Du als Anfänger / Gründer beachten musst?

Herzlichen Glückwunsch.

Der erste Schritt ist getan.
Du hast Deinen Fahrplan erhalten und damit die Grundlage für alle Überlegungen und
ersten Schritte - zum Abhaken ;-)

Anja Trappe



HALLO, ICH BIN ANJA!

Vor über 20 Jahren habe ich beschlossen mich selbständig zu machen und es nie bereut. Ich war schon immer ein Freigeist und habe lieber das gemacht was ich wollte, als das was ich sollte. Dennoch habe ich mich in der Schule stark von Lehrern und anderen Erwachsenen beeinflussen lassen - woher soll man als junger Mensch auch wissen, wofür man wirklich brennt. Die Erwachsenen wissen es bestimmt besser und so kam es, dass ich Jura studierte. "Damit kann man ja später alles werden." Was für ein Vorurteil. Schon während des Studiums wusste ich, dass das auf keinen Fall meine Berufung ist.

Also nach dem Studium - eine eigene Entscheidung getroffen und rein ins eiskalte Wasser. Ich holte mir einen Gewerbeschein und legte los. Ohne Lehrer, die mir vorgeschrieben haben, was ich lernen sollte und was gut für mich ist. Ohne Trainer wie beim Leistungssport, der mir sagt, wo meine Stärken und Schwächen liegen - und direkt alle Fehler gemacht, die man so machen kann. :)

Und heute, 20 Jahre später, bin ich hier mit meinem Wissen und meinen Erfahrungen als Coach für Gründer und junge Unternehmer. Aus Fehlern lernst Du. Sie machen Dich stark und sie treiben Dich voran. Davor musst Du keine Angst haben.

Und genau das teile ich gern mit Dir.

Anja Trappe

DREI-SCHRITTE-PROZESS

Ist es wirklich so einfach? Im Grunde musst Du einfach nur machen, wenn Du diese 3 Schritte berücksichtigst und nicht unterschätzt, steht Deinem Erfolg nichts mehr im Weg.

01

ENTSCHEIDUNG

Hast Du gut nachgedacht, ob eine Selbständigkeit für Dich das Richtige ist? Bist Du wirklich bereit Verantwortung zu übernehmen?

Ich erzähle Dir, was auf Dich zukommt.

02

PLANUNG

Hast Du nicht nur eine Idee, sondern auch alle anderen wirtschaftlichen Aspekte recherchiert und Dich damit auseinander gesetzt?

Ich verrate Dir, was du nicht vergessen darfst.

03

GRÜNDUNG

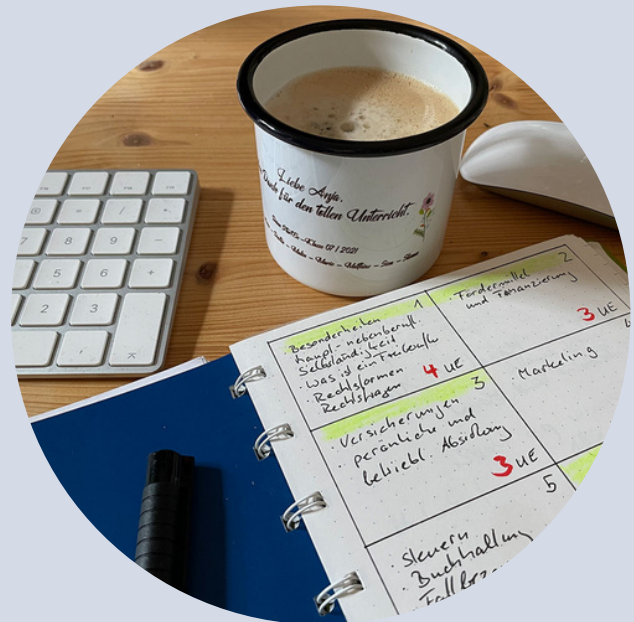
Du weißt was du zum Gründen brauchst? Worauf wartest Du noch? Na dann los zum Anmelden!

TIMELINE

Eine erfolgreiche Gründung sollte nicht überstürzt von heute auf morgen erfolgen. Muss aber auch nicht Monate oder Jahre dauern.

Doch was ist der richtige Zeitraum?

Nun, das hängt von Dir und Deiner Idee ab. Im Schnitt liegen zwischen der ersten Idee und den notwendigen Anmeldungen 3-6 Monate. Wenn Du noch etwas entwickeln/herstellen musst kann es auch bis zu einem Jahr dauern, eh du deine ersten zahlenden Kunden glücklich machen kannst.



ENTSCHEIDUNG

Deine Entscheidung sollte nicht leichtfertig fallen, nimm Dir hier am Besten **1 bis 4 Wochen** Zeit und höre gut auf Deinen Bauch.

PLANUNG

Eine gute Planung ist die halbe Miete - nimm Dir hier ruhig **3 - 4 Wochen Zeit** für Deine Gedanken, Recherche und Kalkulationen.

GRÜNDEN

Gewerbe- und Finanzamtanmeldung sind an **einem Tag** erledigt. Für die Rückmeldung der Ämter kann es auch mal 6 Wochen dauern.

MEINE TIMELINE

MEINE TIMELINE

MEINE TIMELINE

01 DEINE ENTSCHEIDUNG

"Auch wenn Du klein anfängst,
sollst Du groß denken!"

Weißt Du was Selbständigkeit bedeutet?
Hast Du Deine Tätigkeit gelernt, studiert, und hast
Berufserfahrung?
Woher hast Du fachlichen Kenntnisse?
Wie groß sind deine Erfahrungen?
Besitzt du kaufmännisches Know-How?
Du hast eine Lösung für Deine Buchhaltung und
Steuern?

Schritt eins

ENTSCHEIDUNG TREFFEN

Arbeitnehmer
Angestellt



Selbständigkeit

AUFGABEN UND VERANTWORTUNG

Als Arbeitnehmer trifft Dein Arbeitgeber die meisten Entscheidungen, die Du ausführst und meistens nicht in Frage stellen wirst.

Als Selbständiger triffst Du Deine eigenen Entscheidungen und trägst allein die Konsequenzen. Du bist auch für die Auftragsbeschaffung, Marketing, Buchhaltung und Organisation verantwortlich.

SOZIALE ABSICHERUNG

Als Arbeitnehmer bist Du über den Arbeitgeber Kranken-, Renten- und Arbeitslosenversichert. Er übernimmt sogar die Hälfte Deiner Beiträge.

Als Selbständiger bist Du für Deine soziale Absicherung selbst verantwortlich und musst sie zu 100% selbst tragen.



ENTSCHEIDUNG TREFFEN

Selbständigkeit



**Arbeitnehmer
Angestellt**

STEUERN

Als Arbeitnehmer übernimmt Dein Arbeitgeber die Berechnung und rechtzeitige Überweisung deiner Lohnsteuern und ggf. Kirchensteuern an das Finanzamt.

Als Selbständiger bist Du für Deine Steuern (Einkommenssteuer, Umsatzsteuervoranmeldung, Umsatzsteuer, Gewerbesteuer) selbst verantwortlich. Das bedeutet zur rechten Zeit alle Erklärungen richtig abzugeben und auch zu bezahlen.

KENNTNISSE

Als Arbeitnehmer musst Du im Grunde nur das Können, für das Du eingestellt wurdest.

Als Selbständiger musst Du nicht nur Dein Fach beherrschen, sondern solltest Dich in Deiner Branche gut auskennen. Gutes Wissen über den Markt und Deine Wettbewerber, Marketing, Verkauf, Kalkulation und Recht sind essentiell.

ENTSCHEIDUNG TREFFEN

Selbständigkeit



Arbeitnehmer
Angestellt

RECHNUNGEN SCHREIBEN

Als Arbeitnehmer hast Du ein sicheres Gehalt. Jeden Monat zur gleichen Zeit in der gleichen Höhe.

Als Selbständiger erwirbst Du Einkommen mit dem Verkauf Deiner Produkte oder Dienstleistung. Du musst eine Rechnung schreiben und Dich vergewissern, dass Dein Kunde die geforderte Rechnung bezahlt.

SCHUTZGESETZE

Als Arbeitnehmer unterliegst Du den Arbeitnehmerschutzgesetzen, z.B. der Anspruch auf bezahlten Urlaub, begrenzte Arbeitszeit (8h), Mindest-lohn, Entgeltfortzahlung wenn Du krank bist, Mutterschutz und und und...)

Als Selbständiger gelten diese Gesetze für Dich nicht! Hier musst Du gut auf Dich und Deinen Körper achten. Schütz Dich selbst.

WAS SIND DEINE PRO UND CONTRAS?

Egal welche Entscheidung Du triffst, Du solltest Deine Vor- und Nachteile kennen! Jetzt bist Du dran, was ist Dir wichtig?

01 SELBSTÄNDIGER

Pro



Contra

02 ARBEITNEHMER

Pro

Contra

01 DEINE ENTSCHEIDUNG



Ja, ich will:

- meiner Leidenschaft nachgehen
- Anerkennung finden
- etwas eigenes auf die Beine stellen
- mich selbst verwirklichen
- meine Zeit frei einteilen
- einen abwechslungsreichen Alltag
- Verantwortung für meinen Erfolg übernehmen
- mein eigenes Geld verdienen
- Arbeiten wo immer ich möchte
- mein eigener Chef sein
- Karriere machen

02 PLANUNG

Du kannst es Planung, Businessplan oder Konzept nennen.

Wichtig ist, dass Du Dich hinsetzt und Deine Hausaufgaben machst.

Dein Augenmerk solltest du auf die folgenden Dingen legen:

- Eine gute Recherche
- Was hab ich schon
- Was brauche ich noch

Wenn Du das alles vorbereitet hast, ist das schon die halbe Miete.

Dann kannst Du anfangen an einem ersten Entwurf für Deinen Businessplan zu arbeiten.

Hand aufs Herz - bei der Planung und bei Deinen Entscheidungen kannst du natürlich auch Hilfe annehmen, denn wer ist schon perfekt in Dingen wie Finanzplanung, Marktanalyse und Marketing. Vielleicht kennst Du ja jemanden.

Dein Konzept sollte folgendes beinhalten:

- Deine Geschäftsidee - Produkt und Dienstleistungen
- Dein Unternehmen und Du als Gründer
- Markt und Wettbewerb
- Marketing
- Organisation
- Risikoanalyse, Zukunftsaussichten und Ausblick
- Finanzplanung

Schritt zwei

CHECKLISTE

Welche Punkte kannst Du schon abhaken?

DEINE GESCHÄFTSIDEES

- ☐ Kannst Du Deine Idee in einem Satz klar kommunizieren?
- ☐ Du kannst das Besondere an Deiner Idee hervorheben?
- ☐ Du weißt welche Probleme Du löst oder welche Bedürfnisse Du befriedigst?

DEINE ZIELGRUPPE

- ☐ Du kannst Deine Zielgruppe klar benennen?
- ☐ Du kennst die Probleme oder Bedürfnisse Deiner Zielgruppe?
- ☐ Du weißt wie Du Deine Zielgruppe am Besten erreichst?

MARKT UND WETTBEWERB

- ☐ Du kennst den Markt und weißt welche durchschnittlichen Umsätze möglich sind?
- ☐ Du kennst Deine unmittelbaren Konkurrenten und was Dich unterscheidet?
- ☐ Du hast bewusst einen Standort gewählt?

MARKETINGSTRATEGIE

- ☐ Du weißt wie Du Deine Kunden für Dich gewinnst?
- ☐ Du hast einen hohen Wiedererkennungswert (Firmen CI)?
- ☐ Du hast eine Marketingstrategie?

GRÜNDUNGSKOSTEN

- ☐ Du weißt, welche Ausgaben Du vor Deiner Gründung benötigst?
- ☐ Du weißt, wie Du diese finanzieren kannst?
- ☐ Deine privaten Ausgaben sind für mindestens 6 Monate gesichert?

FINANZPLANUNG

- ☐ Du kennst Deine monatlichen Betriebsausgaben?
- ☐ Du hast Deine Preise kalkuliert?
- ☐ Du weißt wie viel Umsatz Du machen musst, um Gewinn zu erzielen

ICH WEISS, WAS ICH ALLES BRAUCHE?

JA NEIN

Benötige ich für meine Geschäftsidee: Gewerbeschein oder nicht, Sonderzulassungen, Sondergenehmigungen, Meisterpflicht, Rechtsform, Gesetze, vorausgesetzte Abschlüsse (Heilberufe), Kammerzulassung ...?

☐☐

ICH KANN MEIN ANGEBOT KLAR UND VERSTÄNDLICH KOMMUNIZIEREN.

JA NEIN

Mein Kunde weiß genau was er von meinem Angebot hat?

☐☐

ICH KENNE MEIN WERTANGEBOT

JA NEIN

Ich kann Benefits benennen, die meine Kunden vom Kauf überzeugen?

☐☐

ICH KENNE MEINE ZIELGRUPPE

JA NEIN

Ich weiß genau wer meine Zielgruppe ist und kenne sie mit all ihren Sorgen und Problemen in- und auswendig. Ich habe für ihre Fragen und Hindernisse Lösungen?

☐☐

ICH KENNE MEINE KONKURRENZ

JA NEIN

Ich kann meine Hauptkonkurrenten benennen und weiß worin meine Vorteile liegen? Meine Kunden wissen warum ich die beste Lösung habe?

☐☐

ICH WEISS WIE ICH AN MEINE ERSTEN KUNDEN KOMME

JA NEIN

Ich habe mich zielgruppenorientiert mit dem Marketing auseinandergesetzt und Strategien erarbeitet. z.B. Anzeigen, Social Media, Flyer, Messen, Telefon, E-Mail ...

☐☐

ICH WEISS WER MIR HELFEN KANN

JA NEIN

Ich habe Freunde oder Bekannte, die selbständig sind. Ich lasse mich coachen. Ich kenne jemanden, der mir bei Buchhaltung und Steuern helfen kann?

☐☐

ICH KENNE MEINE MONATLICHEN AUSGABEN

JA NEIN

Ich habe eine Kosten- und Gewinnplanung (Liquidität) für die ersten 3 Jahre erstellt und die Anlaufphase bedacht?

☐☐

ICH WEISS WIE MAN KALKULIERT

JA NEIN

Kalkulation von Honoraren, Warenhandelskalkulation oder Preiskalkulation im produzierenden Gewerbe

☐☐

ICH WEISS WIE HOCH MEIN UMSATZ SEIN SOLLTE

JA NEIN

Ich weiß genau, wie viele Kunden oder Aufträge ich benötige um alle Betriebsausgaben zu decken und Gewinne einzufahren.

☐☐

ICH WEISS WIE WICHTIG BUCHHALTUNG IST

JA NEIN

Ich weiß, wie ich meine Belege aufbewahren und sortieren muss. Welche Geschäftsvorgänge in der Buchhaltung festgehalten werden müssen und kenne den Unterschied zwischen EÜR und Bilanz

☐☐

ICH HABE EINEN PLAN

JA NEIN

Ich habe mich mit allen wichtigen Punkten auseinandergesetzt und in einem Konzept festgehalten

☐☐

02

PLANUNG



Ja, ich habe alles gut recherchiert, durchdacht und geplant.

Wenn du mehr als 3 Punkte mit "NEIN" beantwortet hast, solltest Du vor dem Gründen nochmal nachdenken. Die meisten gescheiterten Gründungen, haben das Planen unterschätzt und keinen Businessplan erarbeitet. Das musst Du aber nicht alleine machen.

- Lass Dich motivieren.
- Lass Dir helfen.
- Lass Dich coachen.



Du kannst nur gewinnen!



03

GRÜNDEN

Nach gründlicher Planung musst Du jetzt nur noch losgehen und deine Selbständigkeit anmelden.

Gewerbetreibende müssen Ihr Gewerbe anmelden - Freiberufler könnten gleich so starten.

Vergiss aber nicht, Dich bei Elster.de zu registrieren und den Fragebogen zur steuerlichen Erfassung auszufüllen.

Vom Finanzamt erhältst Du daraufhin deine Steuernummer und bist damit ganz offiziell selbständig.

Schritt drei

DIE GEWERBEANMELDUNG AUSFÜLLEN

Das zuständige Gewerbeamt richtet sich nach Deinem Firmen- oder Wohnsitz. Jede Gemeinde hat natürlich ihre eigenen Formulare. Aber die Angaben, die sie von Dir verlangen sind alle gleich. Wie teuer die Anmeldung des Gewerbes ist, hängt von der Gebührenordnung der zuständigen Kommune ab. Meist liegen die Kosten zwischen 20,-€ und 60,-€

Das brauchst Du:

- eine Kopie Deines Personalausweises oder PASSES (hier noch eine Meldebescheinigung)

eventuell noch, wenn zutreffend:

- eine Kopie der entsprechenden Erlaubnis oder Konzession
- Nachweis über den Eintrag bei der zuständigen Handwerkskammer (wenn zulassungspflichtig)
- bei juristischen Personen - Handelsregistereintrag und Gesellschaftsvertrag
- oder weitere Informationen, erkundige Dich am Besten bei Deinem Gewerbeamt



BEIM FINANZAMT ANMELDEN

Mach alles richtig und vergiss das Finanzamt nicht. Denn du brauchst noch eine Steuernummer für deine selbständige Tätigkeit, die auf deine Rechnungen gehört.



Falls du noch nicht bei Elsteronline (www.elster.de) registriert bist, musst Du Dir zunächst ein Benutzerkonto zulegen und Dir eine Zertifikatsdatei (für das Einloggen bei Elster) erstellen.



Fülle das Formular zu steuerlichen Erfassung aus. Hier brauchst Du deinen voraussichtlichen Gewinn und Deinen geschätzten Umsatz, sowie die Entscheidung über die sogenannte Kleinunternehmerregelung § 19 UStG. Das Formular findest Du unter "Alle Formulare" auf Deiner Elsterseite.



Je nach Finanzamt erhältst Du nun nach 2-6 Wochen Deine Steuernummer und kannst nun ganz offiziell loslegen



DREI FEHLER

Die zum Scheitern führen können

01

FEHLER NUMMER EINS

Keine gute Vorbereitung - planlos

LÖSUNG

Setz Dich hin und mach Deine Hausaufgaben. ;) siehe Schritt 2

02

FEHLER NUMMER ZWEI

Buchhaltung und Steuern unterschätzt

LÖSUNG

Wissen ist Gold wert - hier lohnt es sich in jedem Fall, wenn Du Dich damit auseinandersetzt, zumindest Grundkenntnisse hast und die Abgabefristen schon in Deinem Kalender stehen.

03

FEHLER NUMMER DREI

Kundenakquise unterschätzt

LÖSUNG

Mach Dir Gedanken über Deine Marketingstrategie und kenne Deine Zielgruppe in- und auswendig.

Tipps

- ♥ Sei ehrlich mit dir
- ♥ Businessplan schreiben
- ♥ Netzwerke bilden
- ♥ realistische Ziele setzen
- ♥ Verantwortung übernehmen
- ♥ Unterstützung holen
 - Coach mit Herz
 - Gründungsberater
 - Steuerberater
- ♥ Hab Spaß dabei
- ♥ Halte durch

UND NUN ...
GEH DA RAUS UND
MACH DEINE KUNDEN
GLÜCKLICH

Glückwunsch

ZUM
SCHLUSS
NOCH EINE
SACHE



Du brauchst Unterstützung?
Einen Coach mit Herz?
Dann habe ich hier ein ganz
besonderes Angebot für Dich

Let's start up

Du möchtest mit Deinem Herzensthema ein Unternehmen gründen? Erfahre was Du für Deine Gründung tatsächlich brauchst. Ich begleite Dich bei den Schritten die Du gehen musst.

Du bringst Deine Idee mit und ich zeige Dir welche Schritte bis zur Anmeldung beim Finanzamt nötig sind. So kannst Du sorgenfrei Dein erstes Einkommen erzielen.

Inhalt



Schritt-für-Schritt Anleitungen: Von der Geschäftsidee bis zum ersten Monat in der Selbständigkeit. Im Kurs erwarten Dich 7 umfangreiche Module (Videos) mit beginnnerfreundlichen Anleitungen und praktischen Checklisten.



Vorlagen: Du hast noch nie mit Word oder Excel gearbeitet? Kein Problem. Du erhältst fix und fertige Vorlagen, die du 1:1 für Dein Business übernehmen kannst.



Zusätzlich LIVE-Coachings: In wöchentlichen LIVE Gruppen-Coachings beantworte ich Deine Fragen und stehe Dir mit Rat und Tat zur Seite.

Für mehr INFORMATION
und vor allem
MOTIVATION



folge mir auf Instagram



Scan me

COPYRIGHT

Urheberrechtshinweis

© Copyright 2022 - Anja Trappe

Alle Inhalte dieses Werkes, insbesondere Texte und Fotografien, sind urheberrechtlich geschützt. Das Urheberrecht liegt ausschließlich bei Anja Trappe.

Die (auch auszugsweise) Verwendung der Inhalte dieses Werkes sind nur nach vorheriger schriftlicher Zustimmung erlaubt. Alle Rechte, insbesondere Vervielfältigung, Veröffentlichung und Übersetzung, bleiben vorbehalten.

Ich weise darauf hin, dass derjenige, der gegen das Urheberrecht verstößt, in dem er Bilder oder Texte unerlaubt kopiert, sich gemäß §§ 106 ff. UrhG strafbar macht und zudem gemäß §§ 97 f UrhG kostenpflichtig abgemahnt wird und Schadensersatz leisten muss.

Anja Trappe

UNTERNEHMERIN | AUTORIN | DEIN COACH MIT HERZ

